

Program / Priorytet / Działanie

Program: Program Operacyjny Innowacyjna Gospodarka

Priorytet: 8 Społeczeństwo informacyjne – zwiększanie innowacyjności gospodarki

Działanie: 8.2 Wspieranie wdrażania elektronicznego biznesu typu B2B

Działanie to skierowane jest do mikro i małych przedsiębiorców, którzy chcą rozwijać biznes elektroniczny i wychodzić z coraz lepszą ofertą do szerszego grona odbiorców. Macie Państwo szansę na dofinansowanie, jeśli Wasz projekt będzie wspierał współpracę między przedsiębiorcami (między 3 lub więcej firmami) w celu rozwijania e-biznesu. Państwa projekt może dotyczyć wdrażania nowych lub integracji istniejących systemów informatycznych, które mają na celu umożliwienie automatyzacji wymiany informacji pomiędzy systemami informatycznymi współpracujących ze sobą przedsiębiorców. Możecie zakupić m.in.: sprzęt elektroniczny oraz patenty i licencje dotyczące w szczególności oprogramowania niezbędnego do wprowadzenia nowoczesnych rozwiązań elektronicznego biznesu.

O wsparcie w ramach Działania 8.2 mogą ubiegać się mikro-, mali lub średni przedsiębiorcy współpracujący na zasadzie zawartych umów, z co najmniej dwoma innymi przedsiębiorcami, planujący współpracę biznesową w oparciu o rozwiązania elektroniczne.

Wsparcie w ramach Działania 8.2 może być przeznaczone na następujące wydatki:

- nabycie wartości niematerialnych i prawnych w formie patentów, licencji, know-how, nie opatentowanej wiedzy technicznej, w szczególności oprogramowania niezbędnego do wdrożenia rozwiązania elektronicznego biznesu typu B2B, jeżeli wartości te spełniają łącznie następujące warunki: będą wykorzystywane wyłącznie na cele projektu objętego wsparciem,
 - będą podlegać amortyzacji zgodnie z odrębnymi przepisami,
 - będą nabyte od osób trzecich na warunkach rynkowych,
 - będą stanowić aktywa oraz pozostaną własnością przedsiębiorcy, który otrzymał wsparcie przez co najmniej trzy lata od dnia zakończenia projektu;
- zakup nowych środków trwałych, w szczególności sprzętu elektronicznego;
- zakup używanych środków trwałych, w szczególności sprzętu elektronicznego, przy czym:
- cena używanych środków trwałych nie może przekraczać ich wartości rynkowej, określonej na dzień nabycia i jest niższa od ceny podobnych, nowych aktywów,
- sprzedający złoży oświadczenie określające zbywcę używanych środków trwałych, miejsce i datę ich zakupu,
- w okresie 7 lat poprzedzających datę dokonania zakupu środka trwałego na potrzeby projektu, używane środki trwałe nie zostały nabyte z wykorzystaniem pomocy pochodzącej ze środków publicznych;
- raty spłat wartości początkowej wartości niematerialnych i prawnych oraz środków trwałych, kwalifikowanych w ramach Działania, przez korzystającego, należnej finansującemu z tytułu umowy leasingu prowadzącej do przeniesienia własności tych środków lub wartości na korzystającego, z wyłączeniem leasingu zwrotnego;
- zakup analiz przygotowawczych oraz usług doradczych o charakterze informatycznym, technicznym, wdrożeniowym, prawnym i innych usług eksperckich związanych z projektem, w szczególności w zakresie re-inżynierii procesów biznesowych, reorganizacji przedsiębiorstw, wydzielania funkcji, wydzielania zadań oraz tworzenia wirtualnych przedsiębiorstw, świadczonych przez podmioty zewnętrzne, przy czym usługi te nie mogą stanowić elementu stałej lub okresowej działalności przedsiębiorcy lub być związane z bieżącymi wydatkami operacyjnymi;
- promocję wdrożonych rozwiązań, dokonywaną drogą elektroniczną i tradycyjną, w tym z działaniami

informacyjnymi i promocyjnymi o udziale finansowym budżetu Unii Europejskiej w realizowanym projekcie objętym wsparciem;

- zakup szkoleń specjalistycznych dla osób zaangażowanych w realizację projektu objętego wsparciem i niezbędnych do wdrożenia rozwiązania elektronicznego biznesu typu B2B, w wysokości nie przekraczającej 10% całkowitych wydatków kwalifikowanych wskazanych powyżej.

Projekty zostaną objęte dofinansowaniem przez okres nie dłuższy niż 24 miesiące.

Kwota wsparcia na projekt w zakresie wspierania wdrażania elektronicznego biznesu typu B2B nie może być niższa niż **20 000 złotych** i jednocześnie nie może przekraczać **2 000 000 złotych**.

Intensywność wsparcia jest zróżnicowana w zależności od m.in. statusu przedsiębiorcy, lokalizacji projektu i kategorii wydatków kwalifikowanych.

Forma płatności: **Refundacja**

Ocena merytoryczna („zero-jedynkowa”) złożonego wniosku obejmuje następujące kryteria:

- Przedmiot projektu jest zgodny z celami POIG oraz działania 8.2 PO IG
- Projekt jest zgodny ze zdefiniowanymi potrzebami wnioskodawcy oraz współpracujących przedsiębiorstw
- Projekt zwiększa efektywność procesów stosowanych przez wnioskodawcę we współpracy z partnerami biznesowymi
- Planowane wydatki są kwalifikowalne w ramach działania, uzasadnione, racjonalne i adekwatne do zakresu i celów projektu
- W projekcie stosowane są innowacyjne rozwiązania informatyczne
- Wskaźniki produktu i rezultatu są:
 - obiektywnie weryfikowalne,
 - odzwierciedlają założone cele projektu,
 - adekwatne dla danego rodzaju projektu,
 - realne do osiągnięcia
- Projekt ma, co najmniej neutralny wpływ na polityki horyzontalne UE wymienione w art. 16 i 17 rozporządzenia Rady (WE) nr 1083/2006
- Środki będą wykorzystane w sposób efektywny (relacja nakład/rezultat)
- Projekt jest wykonalny technicznie i finansowo, a jego przebieg rzeczowo-finansowy jest czytelny, szczegółowy i realny do wykonania

Wnioski możecie Państwo składać do Regionalnych Instytucji Finansujących współpracujących z Polską Agencją Rozwoju Przedsiębiorczości. Więcej informacji dot. RIFów w Państwa regionach na stronie www.parp.gov.pl

W przypadku zainteresowania powyższą formą wsparcia oraz w przypadku dodatkowych pytań, szczegółowych informacji udzielą Państwu:

- Robert Podgórzak - tel. kont. 22 847 53 68, e-mail: r.podorzak@imbigs.org.pl

- Paweł Stępniać - tel. kont. 22 847 53 68, e-mail: p.stepniak@imbigs.org.pl

- Magdalena Lepa – tel. kont. 22 843 59 51, e-mail: m.lepa@imbigs.org.pl